

Crie a sua startup em uma semana.

6 DIAS | PROGRAMA PRESENCIAL

Por que a maioria das startups falham?

- Produto ou serviço sem market fit
- Modelo de negócio falho
- Poucos recursos ou acessos
- Não conseguem se diferenciar da concorrência
- Desafios de gestão empresarial

Fonte: CB Insights

Transformar uma ideia em um negócio de sucesso requer mais do que criatividade: é preciso estratégia, planejamento e execução precisa. Este programa intensivo de seis dias foi desenvolvido para capacitar empreendedores aspirantes e em estágio inicial com ferramentas práticas e métodos comprovados.



Com o objetivo de fortalecer o ecossistema empreendedor no Brasil, a Link School criou o Build Your Business.



Uma semana de **imersão presencial** na Link School



Acompanhamento durante **3 meses**



Certificado de conclusão



Aulas **100% práticas**

build your business

- > Tirar sua **ideia de negócio do papel** ou alavancar o que você já construiu.
- > Ter **acesso a mentores** que vão acelerar o sucesso do seu negócio.
- > Tornar seu **modelo de negócio** mais **lucrativo**.
- > Ampliar seu horizonte de negócios e criar **novas fontes de receita**.
- > Quer tornar sua **empresa menos dependente** de você.
- > Captar **recursos com investidores**.
- > **Encontrar sócios** que vão te complementar e **acelerar seus resultados**.
- > Construir **equity**.



Matéria / Professor

Introduction to BYB

Eduardo Camargo

27 de janeiro

9h - 10h

Effectuation, Double Diamond and Design Thinking

Leonardo Valença

27 de janeiro

10h - 18h

Discovery and Creative Processes

Thomas Freier

28 de janeiro

9h - 12h

Prototyping

Marcos Mello

28 de janeiro

13h - 18h

Lean Canvas and Business Model

Fernando Nogueira

29 e 30 de janeiro

13h - 18h

Build Your Team

Aberto

30 de janeiro

13h - 16h

Intraempreendedorismo

Romulo Perini

30 de janeiro

9h - 12h

Fundraising and Venture Capital

Fabiana Fagundes

31 de janeiro

13h - 15h

Hacking VC and Global Tendencies

Arnaldo Rocha

31 de janeiro

15h - 18h

Valuation Basics

Ilan Ryfer

01 de fevereiro

9h - 12h



Receba **3 meses de acompanhamento individual após o curso:**

- O programa **não acaba após o intensivo** de uma semana.
- Durante os **próximos 3 meses** após o curso, caso você tenha alguma dificuldade específica na criação do seu negócio, você poderá receber uma **orientação individualizada** com seus **mentores** do Build Your Business.

Uma imersão de negócios diferente de tudo o que você já viu:

01

Aprenda na **prática** com quem construiu **grandes empresas**.

02

Educação **individualizada**.

03

Desenvolvimento além da teoria.

04

Foco em **resultados**.

05

Networking com os **participantes**.

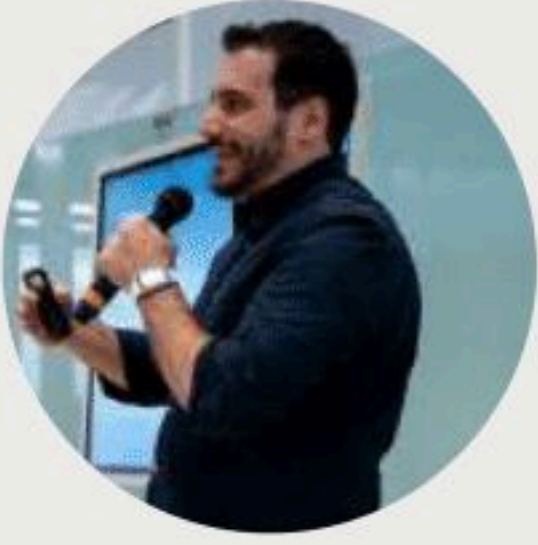
06

Pilar de **People Skills**.

07

Frameworks práticos para executar sua ideia.

Aprenda com quem já construiu empresas de sucesso:



Eduardo Camargo

CEO at Triider & habitissimo BR

E-commerce & Marketplaces | B2B and B2C Payments, BNPL, Credit and Banking | Berkeley-Haas MBA Alumn | Angel Investor & Advisor.



Fabiana Fagundes

Founding Partner and Managing Director actively working and consistently investing in Venture Capital, Private Equity, Start-ups.

Angel Investor, investor in a series of VC Funds and selected Startups and Scale-ups, mentoring Endeavor entrepreneurs since 2000.

Sorbonne Educated with credits in Ace - Advanced Executive Certificate Program in Management, innovation & Technology focused in Business Administration and Management, from Massachusetts Institute of Technology - Sloan School of Management.



Leonardo Valença

Founder & CEO @ imMail.

Strategic IT Leader | Ethical Professional | Results-Driven Executive.

Proven and accomplished IT professional with an impressive track record spanning over 16 years, characterized by consistent progression and a reputation for unwavering ethical standards. Recognized for delivering excellence, I bring forth a commitment to



Thomas Freier

Product and partner in GuiaBolso (acquired) and Genial Care (investment of U\$10 million).

MSc in Business Administration, Professor at Link School of Business, Associate teacher at Fundação Dom Cabral.

Passion for creating human centered products and fascinated by creating spaces, experiences and paths for learning.

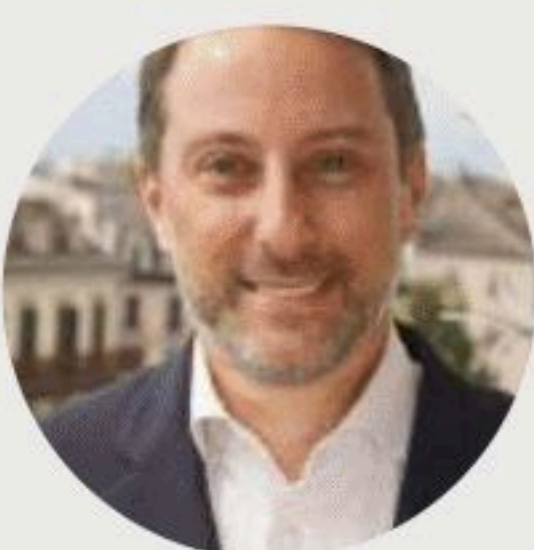
Aprenda com quem já construiu empresas de sucesso:



Marcos Mello

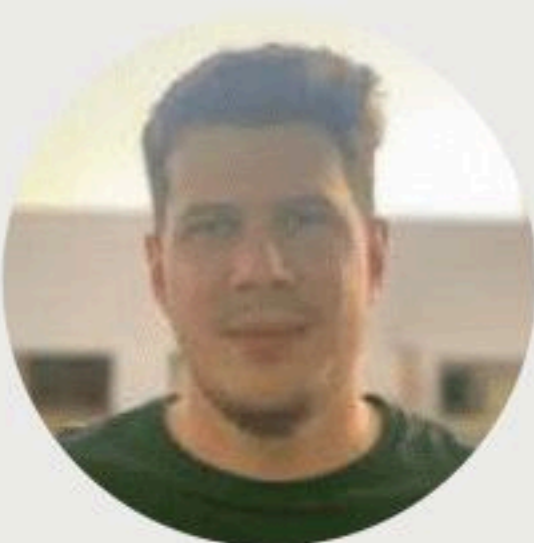
Formado pela escola alemã Rudolf Steiner de São Paulo (Waldorfschülen) com curso profissionalizante em Artes Gráficas.

Co-Founder da Oficina Tipográfica São Paulo (OTSP), organização não governamental pioneira na ressignificação do uso da tipografia analógica, voltada à preservação da memória gráfica brasileira e realização de projetos culturais e editoriais em parceria com instituições no Brasil e exterior: Bienal-SP, SESC, Pinacoteca-SP, Letterpress Workers (Milão), entre outros.



Ilan Ryfer

Economista com MBA em Finanças na Wharton School, CFA, conselheiro de investimentos e sócio da 1618 Investimentos. Professor da Link School of Business.



Fernando Nogueira

Novos Negócios | FP&A | Estratégia | Relação com Investidores | Fusões & Aquisições.

A result-oriented professional with international experience working at the intersection of analysis, consultancy and strategic planning. Experience working in M&A, Venture Capital and Consulting.entre outros.entre outros.



Romulo Perini

Managing Partner at Play Studio.

We've partnered with major corporations such as Nestlé, Visa, P&G, T&F, Purina, Renner, Alpargatas, Melhoramentos, and many others facing the challenge of innovation in the market, turning to Play as a collaborator to bring their initiatives to life.



Arnaldo Rocha

Managing Partner at DealMaker | MIT Advanced Management Program | Investor.

Advisor and Investor for Tech Companies.

As a managing partner at DealMaker, I lead a team of professionals who provide M&A advisory and fundraising services to leading tech companies in Latam. With over 20 years of experience in the field, I have successfully closed multiple deals, ranging from small-scale acquisitions to large-scale mergers, and delivered value-added solutions to complex business challenges.

Informações do programa

DURAÇÃO

6 dias

INVESTIMENTO

5x de R\$ 3.800,00

ou R\$18.050,00 à vista

EMAIL: contato@lsb.edu.br

CONTATO: +55 11 5128-8490

Você pode **agendar uma ligação e visita** com um consultor do programa para saber mais:

[Schedule a call](#)

Você pode **se registrar** para o programa aqui:

[Register Now](#)

